



UNIUNEA EUROPEA GUVERNUL ROMÂNII



Fondul Social Europe Instrumente Structur
POSDRU 2007-2013 2007-2013



OIPOSDRU



Universitatea
Româno-
Americană

Investește în oameni!

Proiect cofinanțat din Fondul Social European prin Programul Operațional Sectorial pentru Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013

Axa prioritară: 1. Educația și formarea profesională în sprijinul creșterii economice și dezvoltării societății bazate pe cunoaștere

Domeniul major de intervenție: 1.2. Calitate în învățământul superior

Titlul proiectului: **ȘCOALA PRACTICĂ: Inovare în învățământul superior și succes pe piața muncii**

Cod Contract: POSDRU/156/1.2/G/132920

Titluri editoriale incluse in mini-biblioteca

Centrului de Negociere și Mediere

1. David S. Hames, *"Negotiation: Closing Deals, Settling Disputes, and Making Team Decisions"*, September 21, 2011
2. Herb Cohen, *"You Can Negotiate Anything: The World's Best Negotiator Tells You How To Get What You Want"*, December 1, 1982
3. Marian Rujoiu, *"Biblia negociatorului"*, Ed. Vidia, 2010
4. Richard D. Lewis, *"When Cultures Collide: Leading Across Cultures"*, Nicholas Brealey Publishing, September 29, 2005
5. Roger Dawson, *"Secrets of Power Negotiating: Inside Secrets from a Master Negotiator"*, Career Press; 15th Anniversary Edition edition, October 20, 2010
6. Roy Lewicki, Bruce Barry, David Saunders, *"Negotiation: Readings, Exercises, and Cases"*, McGraw-Hill, December 11, 2009
7. Steven Cohen, *"Negotiating Skills for Managers"*, March 1, 2002
8. Daniel Bowling, David Hoffman, *"Psihologia mediatorului"*, Ed. Trei, Bucuresti, 2012
9. Monica Hanaway, *"Co-mediarea"*, Ed. Fmmm.ro, Bucuresti, 2013
10. GEMME, *"Medierea in Uniunea Europeana"*, Ed. Universitara, Bucuresti, 2010
11. Stefan Boncu, *"Negocierea si mediarea. Perspective psihologice"*, Institutul European, Bucuresti, 2006